

## REPRÉSENTANT(E) DES VENTES / CHARGÉ(E) D'AFFAIRES POUR LA RÉGION SUISSE ROMANDE ET LE HAUT-VALAIS



Colin Swiss AG à Burgdorf, près de Berne, est depuis 2022 l'une des 18 filiales internationales du groupe ARI-Armaturen. Depuis 1950, ARI-Armaturen, leader international dans le développement, la fabrication et la distribution de robinetterie industrielle, est votre partenaire pour la régulation, le sectionnement, la sécurité, la purge et les systèmes techniques.

Ab sofort suchen wir

### Représentant(e) des ventes / Chargé(e) d'affaires – Pour la région Suisse romande et le Haut-Valais

#### Tâches

- Vendre la gamme de produits de haute qualité technique.
- Gestion responsable du chiffre d'affaires de la clientèle existante et ouverture de nouveaux comptes.
- Planification et réalisation de visites de clients sous sa propre responsabilité.
- Conseils techniques et commerciaux aux clients.
- élaboration et traitement des offres et gestion des projets.
- Rapports mensuels à la direction des ventes CH.

#### Compétences

- formation / études achevées avec une spécialisation technique.
- Expérience pertinente dans la vente technique, idéalement dans le domaine de la technique de la vapeur/de la chaleur ainsi que des solutions d'eau chaude ou de la robinetterie.
- Sens de la communication et de l'organisation.
- Empathie et capacité à s'imposer.
- Disponibilité à voyager dans la zone de compétence / régulièrement aussi des jours de travail sur le site de Burgdorf.
- Langues : français et allemand.

#### Responsabilités

- Responsable de toutes les questions techniques, commerciales pour les clients de la région.
- Responsable de la réalisation des objectifs de vente fixés.
- Définition des remises et des conditions de paiement avec les clients de la région.

#### Nous offrons

- Une intégration soignée et des formations techniques pour vous préparer au mieux à vos tâches.
- Un emploi fixe en CDI chez Colin Swiss AG - une entreprise du groupe allemand ARI-Armaturen.
- Un emploi orienté vers l'avenir dans une entreprise moderne et innovante.
- Une voiture de société et tout le matériel nécessaire (téléphone, ordinateur, équipement informatique pour le home office).
- Une organisation flexible du temps de travail : horaires variables, home office et travail mobile.

#### Intéressé(e) ?

Dans ce cas, nous nous réjouissons de recevoir votre dossier de candidature complet.  
(y compris la date d'entrée au plus tôt et les prétentions salariales) par e-mail à : [nml@colinswiss.ch](mailto:nml@colinswiss.ch).

#### Colin Swiss AG

Nicola Mulet Leconte, Directeur Commercial  
Kirchbergstrasse 211 | CH-3400 Burgdorf  
T +41 31 533 50 83 | [www.colinswiss.ch](http://www.colinswiss.ch)

